**PHIẾU PHỎNG VẤN ỨNG VIÊN**

**Vị trí: Nhân viên Trade Marketing**

|  |
| --- |
| **THÔNG TIN CÁ NHÂN** |
| 1. **Họ tên ứng viên:**
 |
| 1. **Năm sinh:**
 |

|  |  |
| --- | --- |
| **CÂU HỎI THAM KHẢO** | **ĐÁNH GIÁ***(Đạt/Không đạt)* |
| **I – KINH NGHIỆM** |
| 1. Bạn có thể chia sẻ về công việc gần đây nhất được không?
 |  |
| 1. Một ngày làm việc nhân viên trade marketing của bạn diễn ra như thế nào?
 |  |
| 1. Trong thời gian qua, bạn đã làm gì để trau dồi thêm nhiều kiến thức và kỹ năng trade marketing mới?
 |  |
| 1. Hãy kể về một sự kiện trade marketing mà bạn đã tổ chức thành công.
 |  |
| 1. Hãy kể lại một sự kiện trade marketing diễn ra không đúng theo kế hoạch của bạn. Bạn đã làm gì trong trường hợp đó?
 |  |
| 1. Thành tích lớn nhất/ấn tượng nhất mà bạn đã đạt được là gì?
 |  |
| **II – KIẾN THỨC & KỸ NĂNG** |
| 1. Bạn đánh giá thế nào là một phân khúc thị trường tiềm năng?
 |  |
| 1. Theo bạn, nhân viên trade marketing cần phải có những kỹ năng gì để hoàn thành tốt công việc?
 |  |
| 1. Bạn hãy kể tên một vài thương hiệu hiện đang làm rất tốt công tác trade marketing.
 |  |
| 1. Nếu như nguồn kinh phí cho một dự án trade marketing thấp hơn thực tế nhiều lần thì bạn sẽ làm gì?
 |  |
| 1. Theo bạn, trade marketing sẽ phát triển theo xu hướng nào trong thời gian tới?
 |  |
| 1. Bạn tìm kiếm nhà phân phối hoặc bán lẻ sản phẩm bằng cách nào?
 |  |
| 1. Bạn có những điểm mạnh/điểm yếu gì? Nó ảnh hưởng như thế nào đến công việc trade marketing của bạn?
 |  |
| 1. Bạn sẽ làm gì nếu như khách hàng chọn sản phẩm của đối thủ chứ không phải sản phẩm của bạn?
 |  |
| 1. Nếu một ngày được thăng chức lên chức trưởng phòng trade marketing thì bạn có tự tin đảm nhiệm công việc hay không?
 |  |
| 1. Hãy kể lại một chương trình/sự kiện giới thiệu sản phẩm mà bạn đã từng thực hiện. Bạn học được những gì từ sự kiện này?
 |  |
| 1. Bạn đã bao giờ phải làm công việc thu thập dữ liệu từ khách hàng hay nhà phân phối hay chưa? Bạn làm thế nào để chọn lọc được những thông tin quan trọng nhất?
 |  |
| **III – MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP** |
| 1. Bạn có mong muốn/kỳ vọng gì khi gia nhập Công ty chúng tôi?
 |  |
| 1. **Mục tiêu ngắn hạn**: Định hướng nghề nghiệp của bạn trong 2-5 năm nữa là gì?
 |  |
| 1. **Mục tiêu dài hạn**: Định hướng nghề nghiệp của bạn trong thời gian 5-10 năm nữa như thế nào?
 |  |
| **IV – THÁI ĐỘ** |
| 1. Khách hàng/đồng nghiệp/bạn bè nhận xét về bạn như thế nào?
 |  |
| 1. Bạn đã bao giờ thất bại chưa? Cách bạn vượt qua là gì?
 |  |
| 1. Điều gì tạo động lực cho bạn?
 |  |
| 1. Bạn cân bằng công việc và cuộc sống như thế nào?
 |  |
| 1. Đánh giá kỹ năng giao tiếp, khả năng sử dụng ngôn ngữ, tư duy?
 |  |
| 1. Đánh giá kỹ năng xử lý tình huống?
 |  |
| 1. Đánh giá thái độ của ứng viên khi trao đổi với nhà tuyển dụng? (hứng thú/tẻ nhạt)
 |  |

 **ĐÁNH GIÁ CHUNG:**

 **…………………………………………………………………………………………………….**

  **…………………………………………………………………………………………………….**

  **…………………………………………………………………………………………………….**

  **…………………………………………………………………………………………………….**

  **…………………………………………………………………………………………………….**